

MAX.10

MAXIMUM 10 KÉSZÜLÉKET ADUNK EL EGY ÉVBEN – Így döntöttünk a partnereink védelmében, a hitelesség megóvása érdekében. A eddig elért közös sikerek megvédése érdekében.



Nem a sok eladott gép a **célunk**, hanem a **kevés, de minőségi Meso Laser partnerkapcsolat**.

Sajnos már találkoztunk azzal a ténnyel, mely szerint vannak, akik megvásárolnak egy magasabb árkategóriás készüléket, majd minden hatóanyagot, amivel a kezelés sikeres, kicserélik olcsó, silány minőségű termékre.

Meso Laser Top100

A Meso Laser Top100 hitelesített partnereink tudják, hogy partnerszerződésünk ugyan szigorúan előírja a protokoll kezelése szabályszerű betartását, de korrekt szerződés, mely a befektetésüket védi. Partnerszerződésünk pont azt garantálja, hogy minőséget, hatékonyságot, tartósan biztos jövedelmet biztosító eljárást adjunk partnereink kezébe a Meso Laser készülékkel és a hozzá tartozó kezelési protokollokkal. Hiszünk abban, hogy jó döntés, ha **vállaljuk azt a nézetünket, mely**

szerint nem mindenki kezébe való egy ilyen készülék.

Jó az, ha válogatunk. Jó, ha megvizsgáljuk, hogy hova kerüljön a következő készülékünk. Nemcsak személy szerint az épp aktuális új partnernek jelent előnyt ez a döntés, hanem a piac többi Meso Laser szereplőjének is. Megakadályozhatjuk vele a kezelés felhígulását, azáltal, hogy olyanok kezébe adjuk, akiknek pénzük ugyan van megvenni, de nem érté-

kelik igazán azt a lehetőséget, amit ez a készülék biztosít számukra.

A kezelés hatékonyságát, kiemelkedő prekozmetológiai jelentőségét nem szükséges ecsetelni. Aki már beszélt olyan kozmetikus partnerünkkel, aki öt-hat éve vezető szolgáltatásaként tartja számon a Meso Laser lézeres mezoterápiát, az tudja, hogy a kezelés eredményei megkérdőjelezhetetlenek, és kevés készülék tudja felvenni a versenyt a Meso Laser által elérhető eredményekkel.

A Meso Laser készülékkel és üzleti modellel azok tudnak azonosulni, akik magas szakmai tudással rendelkeznek, és fontos számukra, hogy olyan kezeléseket végezzenek, ahol az eredmény garantált, tartós, és a vendégek akkor is elégedettséget mutatnak, ha már 5 éve járnak a kezelésre. A Meso Laser készülék a kezelési protokolljaival biztosítani tudja ezt feltéve, hogy akinek a kezébe kerül egy ilyen eljárás, az nem

játssza el a hitelességet pár 100 forintosnyi hatóanyag megspórolásán. Végezetül hadd zárjam soraimat egy régi kozmetikus partnerünk elismerő szavaival:



FORRÓNÉ ALBERT MÓNIKA

(Holisztikus kozmetika, Bp. XVI. kerület):

„A legjobb befektetésem voltatok az elmúlt 5 évben. **Azáltal, hogy megengedtem magamnak ezt a nagyértékű készüléket, a teljes értékrendem megváltozott.** Én változtam meg, és ez kihatással volt a vendégkörömrre is. Most még azok is szívesen fizetik ki a magasabb összegeket a kezelésekre, akik korábban sohasem.”



BOB CSILLA
German Derma Concept ügyvezető.
Kozmetikus, lézeres mezoterápiás szakértő, brand manager.